Termes de référence et Etendu des Services

**Termes de Référence (TDR)**

**Consultant pour l’étude des chaines de valeur artisanale et agricole.**

# Contexte du Projet et Justification de la mission

Le ministère des Finances de la République algérienne démocratique et populaire a reçu une subvention d’assistance technique équivalente à 250 000.00 (deux cent cinquante mille) dollars américains de la Banque islamique de développement (BID) pour couvrir les coûts du projet Herfati confié à Al Salam Banque Algérie. Le projet HIRFATI vise à promouvoir l’entrepreneuriat et l’inclusion financière des entrepreneurs des secteurs agricole et artisanal, considérés comme piliers du développement économique et social en Algérie. La conception du projet repose sur l’approche chaine de valeur dont le principal objectif est d’accélérer la production agricole et encourager la production des cultures de base. Cependant une étude approfondie des chaines de valeur artisanale et agricole est nécessaire afin d’identifier les opportunités et les contraintes du secteur, de proposer des stratégies de développement et d’élaborer des solutions de financement adaptées au besoin des artisans et des agriculteurs.

1. **Objectif général de la mission**

L’objectif principal de la mission est d’identifier et analyser les chaines de valeur artisanale et agricole prioritaires afin de :

* Identifier les acteurs clés et leurs rôles dans chaque chaine de valeur.
* Etudier les contraintes et opportunités dans les différentes filières.
* Evaluer les besoins réels en financement des acteurs impliqués.
* Proposer des recommandations fortes pour améliorer la compétitivité et la durabilité des filières ciblées.
* Elaborer des mécanismes adéquats de financement innovant adaptés aux artisans et aux agriculteurs.
1. **Portée de l’étude**

L’étude portera sur des filières artisanales et agricoles stratégiques en Algérie, notamment :

* Secteur agricole :
1. Fruit et légumes (pommes de terre, tomates, agrumes, dattes).
2. Productions animales (lait, viande rouge, volailles).
* Secteur artisanal :
1. Tissage et textile traditionnel (tapis, broderie, habits traditionnels).
2. Céramique et poterie
3. Travail du cuir et fabrication d’articles en cuir.
4. Menuiserie et sculpture sur bois.
5. Bijouterie artisanales (argent, or, cuivre).
6. Fabrication de produits artisanaux en palmier dattier.

Le consultant devra :

* Cartographier les acteurs et les flux des produits, intrants et services dans chaque chaine de valeur identifiée et sélectionnée.
* Analyser les défis liés à la production, la transformation, la distribution et la commercialisation.
* Etudier les mécanismes de financement existants et leur adéquation aux besoins des artisans et agriculteurs.
* Proposer des solutions pérennes de financement innovantes adaptées aux spécificités des secteurs étudiés.
1. **Profil du consultant**

Le consultant individuel devra répondre aux critères suivants :

* Diplôme d’Ingénieur en Agriculture, en Agronomie ou dans tout domaine connexe
* Expérience avérée minimum 10 ans dans l’analyse des chaines de valeur artisanale et agricole.
* Expérience dans le développement de l’agriculture contractuelle et des chaînes de valeurs agricoles;
* Expérience dans la structuration et mise en place de programmes de développement autour des filières agricoles
* Bonne connaissance des secteurs agricole et artisanal en Algérie et de leurs dynamiques.
* Expertise en développement économique, finance inclusive et entrepreneurial rural.
* Expérience de collaboration avec des institutions financières et/ou des organismes de développement.
* Très bonne capacité d’organisation, d’analyse, de synthèse et de rédaction ;
* Maitrise du français et de l’arabe a l’écrit et à l’oral.
1. **Livrables attendus**

A l’issue de la mission, le consultant soumettra au commanditaire, les livrables ci-après :

* Rapport de cadrage (incluant méthodologie détaillée et filières sélectionnées) -2 semaines après le démarrage.
* Rapport d’analyse préliminaire (basé sur la collecte de données et premières observations) 1 mois après le démarrage.
* Rapport final (analyses complètes, conclusions et recommandations) 3 mois après le démarrage.
* Présentation des résultats aux parties prenantes pour validation.

Chaque livrable sera examiné et devra être validé par l’unité de gestion du projet. Le Consultant devra également prendre en compte les amendements de la Banque.

1. **Durée et calendrier**

 La mission sera d’une durée effective de travail de six (06) mois à compter de la signature du contrat. Cette période couvre la préparation, la rédaction et la validation du rapport de la mission.

1. **Modalités de soumission**

Les consultants individuels intéressés sont invités à soumettre une manifestation d’intérêt composée des éléments suivants :

Une lettre de manifestation d’intérêt signée, précisant la motivation du consultant et sa compréhension des objectifs de la mission ;

Un curriculum vitae (CV) détaillé, daté et signé, mettant en évidence les qualifications, l’expérience pertinente dans des missions similaires, ainsi que les références ;

Copies des diplômes et attestations justifiant les expériences et qualifications

Seuls les consultants présélectionnés seront contactés pour la suite du processus, conformément à la méthode de sélection fondée sur les qualifications des consultants individuels.

citées.Les candidats intéressés et éligibles, qui désirent obtenir des informations additionnelles, sont invités à contacter le Bénéficiaire à l’adresse ci-dessous:

Al Salam Bank Algeria - Société par actions - Siège social : 233 rue Ahmed ouaked - P.O. B 141 - Dali Ibrahim - Algérie Tél. : 00213.23.30.46.00 / 00213.23.30.46.12 - Fax :00213-23-30-45-45-82

Mr Sofiane Azzoug.

Chef de division de la trésorerie et des opérations financières.

Téléphone: 0770-83-04-02.

Sofiane.Azzoug@alsalamalgeria.com

Mr Adel Bouamama.

Chef de département des investissements et du patrimoine.

Téléphone: 0770-83-03-03.

[adel.bouamama@alsalamalgeria.com](file:///C%3A%5CUsers%5Cmohamed.heraoua%5CAppData%5CLocal%5CMicrosoft%5CWindows%5CINetCache%5CContent.Outlook%5CLWDJAXDJ%5Cadel.bouamama%40alsalamalgeria.com)

Mr HERAOUA Imad Eddine.

Responsable de la cellule de la microfinance.

Téléphone: 0770-83-07-87.

Mohamed-Imadeddine.Heraoua@alsalamalgeria.com

[www.alsalamalgeria.com](http://www.alsalamalgeria.com).

**مرجع الشروط ونطاق الخدمات
مرجع الشروط (TDR)**

**خبير استشاري لدراسة سلاسل القيمة في القطاعات الحرفية والزراعية**

**أولا: السياق والتبرير**

تلقت وزارة المالية للجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية منحة مساعدة فنية تعادل مبلغ 250,000.00 دولار أمريكي (مائتان وخمسون ألف دولار أمريكي) من البنك الإسلامي للتنمية(BID) لتغطية تكاليف مشروع “حرفتي” الموكل إلى مصرف السلام الجزائر.

يهدف مشروع "حرفتي" إلى تعزيز ريادة الأعمال والإدماج المالي لأصحاب المشاريع الصغار في القطاعين الفلاحي والحرفي، باعتبارهما من ركائز التنمية الاقتصادية والاجتماعية في الجزائر. وقد تم تصميم المشروع اعتمادًا على نهج سلاسل القيمة الذي يتمثل هدفه الرئيسي في تسريع الإنتاج الفلاحي وتشجيع إنتاج المحاصيل الأساسية. ومع ذلك، فإن دراسة معمقة لسلاسل القيمة الحرفية والفلاحية ضرورية لتحديد الفرص والمعوقات في القطاع، واقتراح استراتيجيات للتنمية، ووضع حلول تمويلية تتماشى مع احتياجات الحرفيين والفلاحين.

**ثانيا: الهدف العام للمهمة**

الهدف الرئيسي من هذه المهمة هو تحديد وتحليل سلاسل القيمة ذات الأولوية في القطاعات الحرفية والفلاحية، من أجل:

1. تحديد الفاعلين الرئيسيين وأدوارهم لكل سلسلة قيمة.
2. دراسة التحديات والفرص في القطاعات المعنية بدراسة سلاسل القيمة.
3. تقييم الاحتياجات الحقيقية للتمويل لدى الفاعلين المعنيين.
4. تقديم توصيات فعالة من اجل تعزيز التنافسية والاستدامة في السلاسل القيمية المستهدفة.
5. تطوير آليات مبتكرة للتمويل تتناسب مع احتياجات الحرفيين والفلاحين.

**ثالثاً: نطاق الدراسة**
ستشمل الدراسة سلاسل القيمة للقطاع الحرفي و الفلاحي في الجزائر و منه :

* **القطاع الفلاحي**
1. الفواكه والخضروات (البطاطا، الطماطم، الحمضيات، التمور).
2. الإنتاج الحيواني (الحليب، اللحوم الحمراء، الدواجن).
* **القطاع الحرفي**
1. النسيج التقليدي (الزربية، الطرز، الألبسة التقليدية).
2. صناعة الفخار والخزف.
3. صناعة الجلود وتصنيع المنتجات الجلدية.
4. صناعة النجارة والنحت على الخشب.
5. صناعة الحلي التقليدية (الفضة، الذهب، النحاس).
6. صناعة المنتجات الحرفية من نخيل التمر.
* **يتعين على الخبير الاستشاري ما يلي:**
1. رسم خريطة للفاعلين وتدفقات المنتجات والمدخلات والخدمات ضمن كل سلسلة قيمة محددة.
2. تحليل التحديات المرتبطة بالإنتاج، التحويل، التوزيع، والتسويق.
3. دراسة آليات التمويل الحالية ومدى تلبيتها لاحتياجات الحرفيين والفلاحين.
4. اقتراح حلول تمويلية مبتكرة ومستدامة تتناسب مع خصوصيات القطاعات المدروسة.

**رابعاً: مواصفات الخبير الاستشاري**

يحب على المستشار الفردي ان يستجيب للمعايير التالية:

* شهادة مهندس في مجال الفلاحة أو الزراعة أو أي مجال ذي صلة.
* خبرة مثبتة لا تقل عن 10 سنوات في تحليل سلاسل القيمة الحرفية والزراعية.
* خبرة في تطوير الزراعة التعاقدية وسلاسل القيم الزراعية..
* خبرة في هيكلة وتنفيذ برامج التنمية المتعلقة بالقطاعات الزراعية.
* معرفة جيدة بالقطاعين الزراعي والحرفي في الجزائر وديناميكيتاهما.
* خبرة في التنمية الاقتصادية والتمويل الشامل وريادة الأعمال الريفية.
* تجربة في التعاون مع المؤسسات المالية أو منظمات التنمية.
* قدرة ممتازة على التنظيم والتحليل والتلخيص والكتابة.
* امتلاك مهارات تواصل وتنشيط وتحرير ممتازة باللغتين الفرنسية والعربية.

**خامساً: المخرجات المتوقعة**

بعد مباشرة المهمة، سيقدم الخبير الاستشاري الى الجهة المكلفة المخرجات التالية:

* تقرير تمهيدي (يشمل المنهجية المفصلة والقطاعات المستهدفة) بعد أسبوعين من بدء المهمة.
* تقرير تحليل أولي (استنادا على جمع المعطيات والملاحظات الأولية) بعد شهر من بدء المهمة.
* التقرير النهائي (تحليل شامل، استنتاجات، وتوصيات) بعد ثلاثة أشهر من بدء المهمة.
* عرض النتائج على وحدة إدارة المشروع للاعتماد والمصادقة النهائية.

يتم مراجعة واعتماد كل مخرج من قبل وحدة إدارة المشروع، ويجب على الخبير الاستشاري أخذ تعديلات وحدة إدارة المشروع بعين الاعتبار.

**سادساً: المدة والجدول الزمني**
تمتد المهمة على مدة عمل فعلية قدرها ستة (06) أشهر ابتداء من تاريخ توقيع العقد، وتشمل هذه الفترة التحضير ، إعداد التقارير، واعتماد النتائج و المصادقة النهائية من قبل وحدة إدارة المشروع.

**سابعاً: شروط الترشيح**
يتم دعوة المترشحين المهتمين الى تقديم رسالة إبداء اهتمام تشمل ما يلي :

* رسالة موقعة توضح دوافع الاستشاري وفهمه لأهداف المهمة.
* سيرة ذاتية مفصلة وموقعة، تُبرز المؤهلات والخبرات ذات الصلة مع المراجع.
* نسخ من الشهادات والإثباتات التي تؤكد المؤهلات والخبرات.

يتم دعوة المرشحين المهتمين والمؤهلين، الذين يرغبون في أن يؤخذوا في الاعتبار لتوريد السلع والأعمال والخدمات الاستشارية للمشروع، أو الذين يرغبون في الحصول على معلومات إضافية، إلى الاتصال بالمستفيد على العنوان أدناه:

بنك السلام الجزائر - شركة مساهمة - المقر الرئيسي: 233 شارع أحمد واكد - ص.ب. 141 - دالي إبراهيم – الجزائر هاتف: 00213.23.30.46.00 / 00213.23.30.46.12 - فاكس: 00213-23-30-45-45-82

سفيان عزوق، رئيس قطاع الخزينة والعمليات المالية المحلية والدولية- مصرف السلام- الجزائر

البريد الالكتروني  [Sofiane.Azzoug@alsalamalgeria.com](file:///C%3A%5CUsers%5Cmohamed.heraoua%5CAppData%5CLocal%5CMicrosoft%5CWindows%5CINetCache%5CContent.Outlook%5CLWDJAXDJ%5CSofiane.Azzoug%40alsalamalgeria.com)

الهاتف: 0770-83-04-02.

هراوة محمد عماد الدين، مسؤول وحدة التمويل الأصغر. مكتب إدارة مشروع حرفتي

البريد الالكتروني [Mohamed-Imadeddine.Heraoua@alsalamalgeria.com](file:///C%3A%5CUsers%5Cmohamed.heraoua%5CAppData%5CLocal%5CMicrosoft%5CWindows%5CINetCache%5CContent.Outlook%5CLWDJAXDJ%5CMohamed-Imadeddine.Heraoua%40alsalamalgeria.com)

الهاتف: 0770-83-07-87..

عادل بوعمامة، رئيس دائرة المشتريات. مكتب إدارة مشروع حرفتي

البريد الالكتروني [adel.bouamama@alsalamalgeria.com](file:///C%3A%5CUsers%5Cmohamed.heraoua%5CAppData%5CLocal%5CMicrosoft%5CWindows%5CINetCache%5CContent.Outlook%5CLWDJAXDJ%5Cadel.bouamama%40alsalamalgeria.com)

الهاتف: 0770-83-03-03

سيتم الاختيار على أساس أهمية خبرة المرشح ومؤهلاته وجودة المقترحات الفنية والمنهجية وتنافسية العرض المالي.

وستتوافق عملية الاختيار مع لوائح ومعايير المشتريات في البنك الإسلامي للتنمية.